

FOR Kids



FOTO PROPORCIONADA POR GETTY IMAGES

CAPÍTULO 8

Pequeñas empresas

¿Puedo trabajar para mí mismo?

Aprendimos que los diferentes tipos de trabajos y carreras tienen un impacto en tus ingresos. También hablamos sobre las carreras que podrías considerar y que se relacionan con las cosas que te gusta hacer. Algunos trabajos requieren educación especial y certificaciones. Ten en cuenta que no todos los trabajos y carreras significan trabajar para otra persona. A veces, las ideas brillantes y los grandes negocios provienen de emprendedores. Ese puede ser tu caso.

¿QUÉ ES UN EMPRENDEDOR?

Un emprendedor es alguien que crea y dirige su propio negocio. Las personas que poseen un negocio exitoso pueden obtener ganancias, que son su fuente de ingresos. Veamos qué se necesita para trabajar por tu cuenta.

¿Recuerdas a Isabella? Organizó su vecindario y recaudó fondos para construir una cancha de baloncesto en su comunidad. La cancha ha sido tan popular que los entrenadores locales han organizado torneos allí dos fines de semana al mes durante el verano. Los visitantes, sin embargo, no tienen ningún lugar cercano para comprar bebidas. Isabella vio una oportunidad. Quiere iniciar su propio negocio y vender refrescos y agua durante los torneos. Quiere llamar a su negocio “Bella's”.

PLAN DE NEGOCIOS DE BELLA'S

¿Qué necesita hacer Isabella para que

Bella's sea un éxito? Isabella necesita un plan de negocios para presentarlo a sus padres y obtener su aprobación. Es posible que necesite ayuda y consejo de un adulto mientras establece su negocio. Este plan debe incluir qué suministros necesitará, el costo de esos suministros e incluso un plan de mercadeo para publicitar sus bebidas. Isabella planea pedirle ayuda a su amigo Noah. Ella sabe que también tendrá que pagarle a Noah. También necesitará encontrar una manera de aceptar pagos de sus clientes y proporcionar cambio.

SUMINISTROS

Isabella decide que tiene una mesa, una silla y hieleras para mantener sus bebidas frías, por lo que no tiene que comprarlas. Para su preparación en el primer torneo, Isabella decidió comprar cuatro tipos diferentes de refrescos, agua embotellada y seis bolsas grandes de hielo. El costo total de sus suministros será de \$55.10.

PLAN DE PUBLICIDAD

Isabella tendrá que informar a la gente sobre Bella's y que sus refrescos estarán a la venta en la cancha de baloncesto. Ella planea hacer un letrero grande para su mesa usando papel y marcadores que ya tiene en casa. También planea crear un folleto en su computadora e imprimir varios para publicarlos en el vecindario. Isabella planea contactar a su entrenador para que envíe por correo electrónico

Vea la siguiente página

Continuación de la página anterior

una copia del folleto de Bella's a los otros entrenadores del equipo que planean asistir a los torneos de verano.

Después de que Isabella presentó su plan a sus padres, ellos acordaron dejarla intentarlo. Ella tiene mucho que hacer si quiere estar lista para el próximo torneo. Sus padres dijeron que necesitaba asegurarse de no pensar sólo en la "ganancia bruta", sino también en cuál sería su "ganancia neta" después de los gastos.

¿QUÉ ES LA "GANANCIA BRUTA"?

La ganancia bruta no tiene que ver con algo tosco; son los ingresos que obtiene una empresa por sus ventas. Pero Isabella no podrá quedarse con toda la ganancia bruta porque tiene gastos como las

bebidas que compró para vender en los juegos. La ganancia bruta menos los gastos es la "ganancia neta". La ganancia neta es la cantidad que Isabella obtendrá con su nuevo negocio.

Isabella planea cobrar \$1 por cada bebida. Si las vende todas, tendrá ventas totales de \$176.00, que es su ganancia bruta. Sus suministros le costaron \$55.10, los cuales se pagaron con sus ahorros. Isabella necesita devolver el dinero que sacó de sus ahorros para pagar por los suministros y tendrá que pagarle a Noah \$10 por su ayuda. La ganancia neta de un día de Isabella sería de \$110.90.

Si Isabella tiene los mismos gastos para cada torneo, podría obtener una ganancia neta de \$554.50. Es decir, si no compra

esa tienda de campaña por \$100 para protegerla del clima, tal vez pueda agregar una línea de refrigerios para aumentar sus ingresos. ¡Hay mucho que considerar cuando diriges tu propio negocio!

Los ingresos, los empleos y las carreras son importantes, y hacer lo que te gusta también lo es. Isabella está orgullosa de su negocio y le gusta estar en los torneos conociendo gente que también disfruta del baloncesto. Cuando planifiques tus trabajos y tu carrera, considera trabajar por tu cuenta y convertirte en emprendedor.

Preguntas para los estudiantes

¿Qué es la ganancia bruta?

¿En qué cosas necesitaba pensar Isabella cuando planificaba su negocio?

¿Qué tipo de negocio te gustaría tener? ¿En qué cosas necesitas pensar antes de poder hacerlo?

Si tuvieras tu propio negocio ¿cuál sería? ¿Cómo sería un folleto para tu negocio?

Vea la siguiente página

<i>Gastos</i>				
Artículo	Precio	Por unidad	Cantidad comprada	Costo
Soda	\$8.75	Por caja/24	4	\$35.12
Agua	\$6.99	Por caja/40	2	\$13.98
Hielo	\$1.00	Por libra	6	\$6.00
El pago para Noah	\$5	Por hora	2	\$10.00
Gastos totales				\$65.10

<i>Ventas</i>				
Artículo	Precio	Por unidad	Inventario	Total ventas
Soda	\$1.00	Cada lata	(4 x 24) 96	\$96.00
Agua	\$1.00	Cada botella	(2 x 40) 80	\$80.00
Ganancia bruta				\$176.00

<i>Ganancia potencial (todas las bebidas vendidas)</i>	
Ventas totales (ganancia bruta)	\$176.00
Menos gastos	\$65.10
Ganancia neta total	\$110.90