



### Lake City Bank usa el nuevo juego ¿Qué tan Money Smart es usted? como suplemento del programa Money Smart para Adultos

Lake City Bank en Warsaw, Indiana, ha estado enseñando Money Smart para adultos durante más de una década y recientemente comenzó a incorporar el nuevo recurso ¿Qué tan Money Smart es usted? Para quienes completan el curso Money Smart para adultos, el banco ofrece productos de depósito especializados y préstamos sin cargos para ayudar a las personas a aprender a administrar su dinero, ahorrar para el futuro y construir su historial crediticio. Hay momentos en que los participantes pierden una sesión o quiere avanzar a un ritmo más acelerado, por lo cual han comenzado a usar ¿Qué tan Money Smart es usted? para permitirles reponer las clases perdidas o avanzar en el programa.

Austin Bair, Oficial de Reinversión Comunitaria del banco indico que “La página web es fácil de navegar. Es bueno al iniciar la sesión poder ver cuántos jugadores tenemos y verificar su progreso. Estoy muy feliz de ofrecer esta opción a las personas que quieren aprender más. Doy muchas clases y, a veces, puede ser difícil de manejar”. En sus clases de Money Smart, normalmente tienen entre 5 y 15 participantes a la vez.

Austin ofrece los siguientes consejos a otros usuarios de Money Smart para adultos:

- Asóciase con una organización comunitaria de confianza para expandir su cobertura y aumentar el tamaño de sus clases.
- Ofrezca algún tipo de incentivo para animar a las personas a unirse a las clases. Estos son algunos ejemplos que ofrecemos o hemos ofrecido en el pasado son:
  - Brindar acceso a productos especiales sin cargos o con tarifas reducidas, productos diseñados a construir o reparar el historial de crédito o a establecer hábitos financiero positivos. “Requerimos la asistencia a un número mínimo de clases para completar el programa y obtener un certificado de participación, el cual debe ser llevado a una sucursal para poder abrir o solicitar estos productos especiales” indicó Austin.
  - Brindar oportunidades para conocer y hablar con los funcionarios bancarios locales en un entorno informal que no sea intimidante.
  - Ofrecer alimentos a los participantes durante la sesión de Money Smart.
  - Brindar premios para los niños (como bolígrafos, lápices, globos, dulces, mercancía promocional del banco, etc.).
- Haga una pausa durante las diapositivas que incluyen puntos claves y al final de cada sección para ver si los participantes tienen preguntas y/o para hacerles preguntas y así evaluar su nivel de comprensión.

¿Tiene otros consejos? Compártalos con [moneysmartnews@fdic.gov](mailto:moneysmartnews@fdic.gov)

[Lea más historias de éxito](#) de Noticias *Money Smart*.

